

## Training – Opzoek naar nieuwe klanten:

### **Doel van de training:**

Het doel van de training is om (startende) ondernemers te ondersteunen met alternatieven voor koude acquisitie in het vinden en contact leggen met nieuwe klanten.

### **Duur van de training:**

De training zal worden gegeven op 1 hele dag van 9.00 tot 16.30. Training is inclusief lesmateriaal en lunch.

### **Locatie:**

De training zal worden gegeven op een nader te bepalen locatie in Apeldoorn.

### **Inhoud van de training:**

Tijdens de training zullen een aantal onderwerpen worden behandeld die je helpen bij het vinden van nieuwe klanten:

- Bepalen van je doelgroep
- Wie is de juiste contactpersoon?
- Hoe kom je in contact met je contactpersoon?
- Koude of warme acquisitie?
- Zin en onzin van 'social media'
- Netwerken, hoe doe je dat?
- Hoe maak je een nuttige afspraak?

### **Opzet van de training:**

De training wordt in een ontspannen sfeer gegeven en helpt je bij het selecteren van potentiële klanten, Waar je deze klanten kan vinden en hoe je met ze in contact komt. We houden niet van eindeloze theorie, maar willen je praktisch helpen om nieuwe klanten te vinden en met deze klanten in contact te komen. Door veel samen te oefenen, door elkaar feedback te geven en door van elkaar te leren, zal je merken, dat je in korte tijd stappen zet richting nieuwe klanten. De groepsgrootte is min. 4 en max. 7 personen.

### **Wat is het resultaat?**

Tijdens de training leer je verschillende manieren om aan nieuwe klanten te komen. We helpen je om de klanten te vinden en maken je zekerder in het benaderen ervan.

### **Uw investering:**

Onder voorwaarden kan voor jou, als startend ondernemer, deze training vanuit het 'ikstartsmart'-budget worden betaald. Wij kunnen je deze training aanbieden voor de speciale prijs van:

- Verkoop-training 1 dag € 295,= / voor *Ikstartsmart* deelnemers : € 265,=  
(Prijzen excl. BTW per persoon, inclusief huur van de ruimte, lunch en lesmateriaal)



INFORTRAINING

Torenstraat 26  
7311DX Apeldoorn

Tel: 055 – 356 34 21

www.infortraining.nl  
info@infortraining.nl

